

# 5年後に生き残る会社となくなる会社の違いとは！ これだけは絶対に抑えておくべきマーケティング戦略！

～5%の企業が行っているお金をかけずに売上を倍増させる方法～

平成29年

5月25日 木

平成29年

5月26日 金

平成29年

6月14日 水

平成29年

6月16日 金

会場

TAP高田馬場

時間

13:30-16:30 (受付開始13:00)

(JR山手線・西武新宿線「高田馬場」駅戸山口より徒歩約3分)

受講料

5,000円 (資料代・税込み)

各回定員20名様限定 定員になり次第募集を終了させていただきます。

各会員割引あり

## 講師紹介



一般社団法人JMSA (Japan Marketing Support Association)  
代表理事

板谷 佳朗 氏

### 〈プロフィール〉

主にマーケティング戦略・集客・セミナープロデュースの指導を得意とする経営コンサルタント。

1974年生まれ。東京理科大学卒業。

2008年に起業後、アプリケーションの開発をし、ネットで販売。

ネットマーケティングを得意とし、ノウハウを体系化、個人起業家向けに指導をおこなってきた。

2013年に法人化し、法人向けのコンサルティングを開始。

セミナー初心者がいきなり200名を集客したり、初めてのプロモーションで売上合計1800万円を達成するなど、

多くのクライアントが成果をあげている。

クライアントは、営業・IT・医療・通販・土業・研修会社など業種に関係なく展開。

その人や会社の夢やビジョンからビジネスモデルをつくる戦略は、クライアントのモチベーションアップにつながると定評がある。

## セミナー内容

### 1 ITの進化・供給過多で5年後になくなる仕事とは？

ITの進化で廃業率は、5年で95%になると言われています。

この環境の変化をどう捉えるかであなたの5年後が変わります。

### 2 業績をあげるために必要なたった2つの戦略！

この2つの戦略以外は、会社にとっては全てコストです。

正しい戦略こそ業績アップの鍵になります。

### 3 お金をかけずに売上を倍増させる3つの方法！

お金をかけないと売上が上がらないというのは勘違い。

事例を元に無料で売上を倍増させる手法をお伝えします。

### 4 今のお客様が本質的に求めているものとは？

類似の商品やサービスがあふれている現代。

お客様に本質的に選ばれる理由が必要になります。

## 参加特典

あなたにもできる集客方法50 (PDF)

私がこれまで実践してきた50個の手法を公開します。

1つの手法で1名集客できれば、あなたも50名集客できるようになります。

セミナー詳細・お申込は、ホームページからでもご利用可能です。➡

TAP実務セミナー

検索

各会員割引

※1 無料：東京定額制クラブ会員、TAP実務セミナー利用券使用、TAPチケット10使用

※2 30% off：大阪定額制クラブ会員

※3 20% off：TAP実務家クラブ会員、相統アドバイザー協議会認定会員



FAXでのお申し込みは

FAX: 03-3208-6255

5月25日・5月26日・6月14日・6月16日開催

『5年後に生き残る会社となくなる会社の違いとは！

これだけは絶対に抑えておくべきマーケティング戦略!』受講申込書

ご記入月日		平成 年 月 日	
希望日時 <input checked="" type="checkbox"/> をご記入下さい。 <input type="checkbox"/> 2017年5月25日(木) <input type="checkbox"/> 2017年5月26日(金) <input type="checkbox"/> 2017年6月14日(水) <input type="checkbox"/> 2017年6月16日(金)			
ふりがな			
事務所名 または会社名			
事業所または 会社所在地 ご住所	〒		
ご連絡先	TEL	FAX	
	携帯電話など必ず連絡がつく先をご記入ください。		
ふりがな			
参加者名	E-mail		
業種	<input type="checkbox"/> 弁護士 <input type="checkbox"/> 税理士 <input type="checkbox"/> 公認会計士 <input type="checkbox"/> 司法書士 <input type="checkbox"/> 不動産鑑定士		
	<input type="checkbox"/> 行政書士 <input type="checkbox"/> 社会保険労務士 <input type="checkbox"/> 土地家屋調査士 <input type="checkbox"/> 中小企業診断士 <input type="checkbox"/> FP		
	<input type="checkbox"/> 金融機関 <input type="checkbox"/> 証券 <input type="checkbox"/> 保険 <input type="checkbox"/> コンサルティング会社		
	<input type="checkbox"/> 不動産業 <input type="checkbox"/> 住宅・建設 <input type="checkbox"/> その他 ( )		
<input type="checkbox"/> 東京定額制クラブ会員 <input type="checkbox"/> 左記以外の会員 <input type="checkbox"/> 一般 <input type="checkbox"/> TAP実務セミナー利用券使用〔No. _____ 〕			

- 本書・受講申込書をコピーし、必要事項をご記入の上、FAXにてお申込下さい。「受講申込書」が届きしだい参加者様宛に、折り返し「受付確認書」をFAX致します。
- お申し込み多数の場合は、事前に締め切らせて頂きますので予めご了承ください。

## 〈TAP高田馬場〉

[所在地]

東京都新宿区高田馬場1-31-18 高田馬場センタービル3階

[交通アクセス]

JR山手線高田馬場駅(戸山口)より徒歩約3分

西武新宿線高田馬場駅(戸山口)より徒歩約3分

東京メトロ東西線高田馬場駅(3番出口)より徒歩約6分

主催

一般社団法人 JMSA

協力

TAP 株式会社 東京アプレイザル

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-31-18 高田馬場センタービル3階

TEL.0120-02-8822 FAX.03-3208-6255 [担当:藤江・柴田]

☐ <https://www.t-ap.jp> ☎ seminar@t-ap.jp