2日間の集中研修のご案内



相続・生前対策のコンサルティング受任率60%超の秘訣!

相続コンサルティング

実務研修

ふらいという ★特許取得 ★グッドデザイン



コンサルスキルが身につく!



案件化率が上がる!



新たな収益モデルができる!



相続コンサルティング支援システム「SIPS®

こんなお悩みありませんか?

- ☑ 相続ビジネスで売上を拡大したい
- ☑ 集客はできるけど相談に移行しない
- ☑ 相談を受けても案件につながらない
- ☑ コンサルティングノウハウが少ない



「属人的で成果が出ない」を脱却! 現場で結果を出すための相続コンサル ティングを2日間でしっかり身につける 実践研修です。

■ 相続コンサルティング支援システム「SIPS®」を活用した実践研修スケジュール

	時間	内容 ※研修内容・時間は変更になる場合がございます。
1日目	10:00~12:00	講義 「相続における3つの課題と相続コンサルティング理論」
	12:00~13:00	昼食
	13:00~15:00	相続コンサル基礎/SIPS®活用による現状分析と課題の抽出 SIPS®操作研修①(基礎データ入力※家族情報・財産情報)
	15:00~18:00	相続コンサル基礎/現状分析と課題の理解 SIPS®操作研修②(現状分析/被相続人の考え) SIPS®は特許を取得しグッド
2日目	10:00~12:00	相続コンサル展開/課題解決と提案の考え方 SIPS®操作研修③(課題解決/提案) デザイン賞も受賞した顧客 の納得感と満足感を高める 革新的なシステムです。
	12:00~13:00	昼食
	13:00~17:00	相続コンサル実践(入力/現状分析/課題解決/提案) *SIPS®活用、ロープレ
	17:00~18:00	まとめ、質疑応答

研修 費用

1名あたり **38,500**円(税込)





- 1 SIPS® 2週間無料提供 *1
- **2** SIPS® 初期費用10%OFF*2
 - *1 研修終了後2週間、SIPS®を無料でご利用できます。
 - *2 SIPS®無料提供期間内にSIPS®をご契約いただいた場合に、 初期費用を10%割引きいたします。



相続コンサルティング出張実務研修

本研修で学べるポイント



一般的な相談から相続コンサルティングを受任する ために必要なこと

3つの課題の顕在化



相続コンサル受任率60%以上の提案方法とは

相続サイクルの理解



不動産実務の売上を実現するためのコンサルノウハウ

可視化された提案

効率的かつ最適なコンサルティングを設計する仕組み





相続で家族をもめさせない

目的

相続人の将来を見据えた財産の分け方

計画

相続コンサル成功要因!!

"部分最適"から"全体最適"へ

相続税で優良財産を減らさない

目的

優良財産を守るための節税・納税対策 計画 相続サイクル

目的 資産価値(収益)を下げない

子や孫をお金で困らせない

老後資金の将来不安を減らす対策

計画

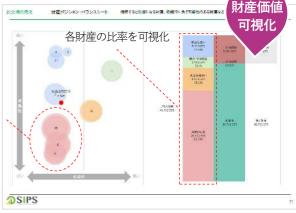
目的

計画

負の財産を見直し資産価値を下げない対策



負の財産を可視化 (流動性・収益性・相続税評価)





親子三代幸せサポート企業-株式会社シナジープラス TEL

080-6487-2183 担当林

MAIL