

～事例を知らずに、家族信託は提案できない～

「家族信託の使いどころ」と「提案の型」を掴む

実務家のための 家族信託・事例徹底解説セミナー

ごあんない

- 家族信託は「どんな顧客に提案すべきか」明確に説明できますか？
- 事例を見ても、自分の顧客にどう当てはめるか悩んでいませんか？
- 制度の理解で止まっており、「提案」まで落とし込めていない方へ

家族信託の知識は広がっていますが、実務では「誰に・どう提案するか」で悩むケースが少なくありません。本セミナーでは、家族信託の“使いどころ”を体系的に整理したうえで、実際の事例をもとに提案・設計のポイントを解説します。事例を「型」として理解することで、明日から実務で使える提案力の習得を目指します。

講座内容

- 【1】家族信託の“使いどころ”を体系で理解する
- 【2】実務事例で学ぶ家族信託の提案と設計
- 【3】提案力を高める実務ポイント

「知っている」から「提案できる」へ。

事例と体系の両面から、実務に直結するポイントを提供します。

講師紹介



みずしま きよこ
水島 喜代子 氏

スクエアワン司法書士法人 副代表
司法書士・行政書士・民事信託士

山口県光市出身。

2011年司法書士試験合格、2012年スクエアワングループに入社。

相続/遺言/家族信託等の生前対策について、数多くのお客様のコンサルティング実績あり。

■開催日 | 2026年6月23日(火) 14:00～16:00 (15分前受付開始)

■受講料 | 5,000円(資料代・税込み) ■受講形態 | 会場(東京アプレイザル本社)受講 ■定員 | 先着20名

会員
割引

無 料:TAPメンバーズ【プレミアムプラン】・【スタンダードプラン】・【ライトプラン】
3,500円:相続診断士、上級相続診断士(一般社団法人相続診断協会)
その他AFP・CFP® 認定者)限定割引もごさいます。詳細は、日本FP協会Myページよりお申込みくださいませ。



FAX:03-6261-9032

セミナー詳細・お申込は、ホームページからでもご利用可能です。 または ➡



2026.6.23(火) 講師：水島 喜代子 氏

「家族信託の使いどころ」と「提案の型」を掴む 実務家のための家族信託・事例徹底解説セミナー

ご記入月日	年 月 日		
ふりがな			ふりがな
事務所名 または会社名			参加者名
事業所または 会社所在地 ご住所	〒	TEL	
		FAX	
業種			E-mail
認定区分	AFP・CFP® 番号() ※お申込みされた方には「日本ファイナンシャル・プランナーズ協会」の「継続教育研修受講証明書」をお渡します。 ご希望の方は、お申込み時に「AFPもしくはCFP」の区分と番号をご記載ください。		
TAPメンバーズ【 <input type="checkbox"/> プレミアムプラン】【 <input type="checkbox"/> スタンダードプラン】【 <input type="checkbox"/> ライトプラン】 <input type="checkbox"/> 相続診断士 <input type="checkbox"/> 上級相続診断士 <input type="checkbox"/> 一般			
「相続診断士」「上級相続診断士」の方は必ずご記入ください。 認定番号()			

東京アプレイザル本社セミナールーム(麹町)

[所在地]東京都千代田区二番町5-5 番町フィフスビル4階

[交通アクセス]

麹町駅(東京メトロ有楽町線 5番出口)より徒歩約1分(5番出口の隣のビル)

四ツ谷駅(JR、東京メトロ南北線)より徒歩約8分

半蔵門駅(東京メトロ半蔵門線)より徒歩約7分

市ヶ谷駅(JR、東京メトロ有楽町線、都営地下鉄新宿線)より徒歩約8分

[お問合せ先]

TAP 株式会社 東京アプレイザル

TEL.03-6261-9031/FAX.03-6261-9032

<https://tap-seminar.jp>

seminar@t-ap.jp

